

### О себе



Лилия Глазова, генеральный директор компании PR News

prnews

#businessdevelopment #management#sales #clientservice

#socialmedia #socialmediamonitoring #socialmediaanalysis



#### О компании



#### 500000 -

среднее количество статей, которые мы предоставляем клиентам в течение года.



#### **БОЛЕЕ 400**

наименований изданий содержит собственный архив PR News.



#### **БОЛЕЕ 100**

проектов в месяц мы реализуем для наших клиентов.



### **Около 300**

отраслевых мероприятий мы подержали в качестве информационного партнера.



### 49% КЛИЕНТОВ

сотрудничают с нами более 3 лет.



#### **Б**ОЛЕЕ 60

сотрудников составляют штат компании



### Ассоциации

International Association for Measurement and Evaluation of Communication (AMEC) с 2010 года

FIBEP (Federation Internationale des Bureaux d'Extraits de Presse/International Federation of the Press Clipping Services) с 2011 года

АКОС (Ассоциация компаний-консультантов в области связей с общественностью) с 2014 года









## Ситуация на рынке печатных СМИ. Текущее состояние

По некоторым оценкам падение рекламного рынка за кризисный период достигло 40 %

Значительное сокращение подписки на издания в масштабах всей страны, на что повлияла, в том числе, и отмена субсидий для Почты России на предоставление услуг подписки

Сокращение тиражей, периодичности выхода и объемов изданий (Пример: Cosmopolitan (январь 2015 – 749700, апрель 2016 – 530000)

Увеличение издержек и стоимости бумаги для печати как минимум на 15%

Повсеместное сокращение количества киосков по продаже периодической печати

Закрытие многих журналов (ComputerBild, Yes!, Collezioni, Cosmopolitan Психология, FHM, Крестьянка, большое количество автомобильных изданий)



# Топ – 5 тенденций рынка СМИ

- 1. Digital: практически все газеты и журналы обзавелись своими сайтами, а некоторые также и цифровыми версиями (все издания ИД Conde Nast доступны в iPad-версии)
- 2. Изменение и увеличение каналов коммуникации: печатка, так же как ТВ и радио, больше не обладает монополией на информацию, поэтому для привлечения и сохранения аудитории происходит её вовлечение в активный диалог
- **3. Характер контента:** в печатных версиях изданий наблюдается явный уклон в сторону аналитики, с активным привлечением экспертных оценок.
- 4. **Аудитория:** основным потребителем печатной продукции становятся женщины, что приводит к росту популярности изданий определенной тематики: телегиды, садоводство, дача, сканворды (в том числе и из-за низкой стоимости изданий).
- **5. Мимикрия:** органическое встраивание контента в редакционные материалы, коллаборации и различные виды взаимовыгодного сотрудничества марок и издательских брендов, нативная реклама.









## Прогнозы











Дальнейшее увеличение стоимости бумаги,

а значит и стоимости печати изданий. Увеличение разнообразия тематической направленности изданий за счет сужения специализации (кулинария, дизайн, путешествия), развитие корпоративных

изданий.

Размытие среднего ценового сегмента — концентрация рекламных бюджетов в отдельных изданиях, в основном, luxury, и стабильное положение изданий с невысокой

стоимостью.

**Недостаточное** проникновение интернета

в российские регионы делает печатные издания все еще достаточно востребованными. Сокращение бюджетов на PR в регионах

и прекращение деятельности ряда региональных типографий приведет к исчезновению многих газет местного значения.



# Методы продвижения и взаимодействия с аудиторией





## Контакты для связи



Глазова Лилия CEO, PR News

e-mail: <a href="mailto:lglazova@prnews.ru">lglazova@prnews.ru</a>

